

10月

オンライン

セミナーのごあんない



参加費
無料

事前
予約制

Teams
オンライン

先着
10名
程度

お申込み
はこちらから



注意
事項

- ・お申し込みは先着順です。定員になり次第メ切いたします。
- ・同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。
- ・キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなることがございます。

TEL

022-393-8044

16 (金) 14:20～15:20

今からでも間に合うAI導入セミナー

自社の価値をAIで活かす社内準備編

AI・DX

業務効率化

全業種

講師

金 成吉



AIを導入したい！と思っても何から始めれば良いか分からず検索ばかりしていませんか？社内の眠れる価値を整理してAIを活用すれば、AIは事業発展の強い味方になります。社内の仕組みやルールを整備してAIを活用できる体制を作るためのセミナーです。

リアル
参加型

21 (水) 14:20～15:20

先着5名まで

スマホと自然光で撮る実践撮影講座

～商品編～

売上拡大

広報・販促

全業種

講師

山内 恭輔



自分で商品撮影してもなかなか上手に撮れない方、もっと写真や動画で訴求力を高めたいか方必見。スマホと自然光だけで商品の魅力を引き出す写真と動画の撮影方法、スマホでのレタッチ方法を実践形式でお伝えいたします。

22 (木) 14:20～15:20

【人手不足解消】

自社の特徴を伝える
求人票の書き方セミナー

売上拡大

雇用管理

全業種

講師

本宮 直



求人票を書いたことがない、求人票に載せられるような強みや特徴がない、、そんなお悩みのある方に向けて、自社の特徴を言語化し、求人票の書き方のポイントをお伝えするセミナーになります。

26 (月) 14:20～15:20

季節イベントを"買う理由"に変える
～ホリデーキャンペーンの作り方～

売上拡大

広報・販促

全業種

講師

鈴木 貴之



季節のイベントに合わせて何かPRしたいと思いつつも、「何を、どう発信すればいいか分からない」そんな事業者様に知ってほしいのが、ホリデーキャンペーンという企画です。本講座では自社の商品・サービスに当てはめながら、新規・リピーター獲得・失客対策につながる企画をワーク形式で作ります。

27 (火) 14:20～15:20

らしさはルールでつくれる。
らしさはルールでつくれる。
「決めごと」のつくり方。

売上拡大

広告宣伝

全業種

講師

酒井 裕希



「SNSとチラシで雰囲気が違う」「担当する人によって発信が変わる」。発信のブレは、センスではなく“判断する基準”が決まっていないことが原因かもしれません。言葉や写真、色、自社らしい発信をつくるために自社らしいトンマナの考え方と整え方を紹介します。

29 (木) 14:20～15:20

AIを活用した売れる商品の作り方
元ヒットメーカーが教える
売れる商品の法則

売上拡大

商品開発

全業種

講師

木全 崇仁



「作った商品が売れない」「売れる商品を作りたい」そんな悩みはありませんか？ 売れる商品を作るポイントはコンセプトとネーミングです。食品・エンタメ・アパレル業界でヒット商品を開発してきたコーディネーターが、AIを活用したヒット商品を開発する「基本のキ」をお伝えします。

社長の挑戦を支えるパートナー。宮城県よろず支援拠点



経営のお困り事、ご相談ください

対象

中小企業・個人事業主・創業予定者



セミナーの
お申込みはこちらから



宮城よろず
インスタもどうぞ

電話でのお問合せ・相談申し込み

TEL

022-393-8044