

6月 セミナー のごあんない

オンライン

参加費
無料

事前
予約制

Teams
オンライン

先着
10名
程度

お申込み
はこちらから



注意
事項

- お申し込みは先着順です。定員になり次第メ切いたします。
- 同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。
- キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなる場合がございます。

TEL

022-393-8044

リアル
参加型

18 (木) 14:20~15:20

先着5名まで

盛付けと撮影にセンスは必要ない!! 持込み料理で行う フードスタイリングセミナー



講師 遠藤 さゆり

【対象】飲食サービス業

新メニューしっかり告知出来ていますか？渾身の新メニューも、納得できる写真が撮影出来ず、周知出来ないなんてもったいない！新メニューの魅力が伝わるスタイリング（盛付演出）とスマホ撮影で、効率的な集客に繋げていきましょう。※「自慢の料理を1点」ご持参ください。

●開催場所：宮城県よろず支援拠点（サテライトオフィス上杉）

22 (月) 14:20~15:20

強みは、言葉にすることで初めて伝わる AI時代に選ばれるための 言語化セミナー



講師 鈴木 貴之

売上拡大

広報戦略

BtoC事業者

「良いサービスなのに選ばれない」「価格で比べられてしまう」——その原因は、強みが言葉になっていないことかもしれません。本セミナーでは3C分析のワークを通じて「選ばれる理由」を一文に言語化し、GBP・SNSにそのまま使える言葉とAIプロンプト集をお持ち帰りいただけます。

23 (火) 14:20~15:20

会社の成長のための外国人採用ポイント ～採用前後のリアルな実践談～



講師 金 成吉

人手不足

外国人採用

全業種

事業の成長のために欠かせない人材力を外国人労働者でカバーするためのポイントを解説します。制度の説明から実際の事例まで説明します。採用前に確認しておきたい準備や注意点、採用後に現場で起こりやすい課題への対応についても紹介します。外国人採用を検討している方、すでに雇用しているものの定着や育成に課題を感じている方におすすめの内容です。

24 (水) 14:20~15:20

創業がグッと身近になる 創業前後の手続き 「何を・いつまでに」完全整理セミナー



講師 南山 勇人

創業

経営知識

全業種

創業しようと思っているけど、初めてのことから、どこから手を付けたらいいかわからない。創業前後の手続き「何を・いつまでに」が分かると一気に創業が身近になります。法人、個人どっちがいいのか？などの、よくいただく相談内容についてのポイントも解説いたします。

25 (木) 14:20~15:20

小規模事業者のための 利益を残すための「値段決め」 実践セミナー（初級編）



講師 本宮 直

売上拡大

経営知識

全業種

値段はどうやって決めたら良いんだろう？お金の管理から値段設定まで実践を交えてまるっと理解できるセミナーです。創業期の方からなかなか利益が残らないとお悩みの方向けの初級編となります。

26 (金) 14:20~15:20

選ばれる会社には、コンセプトがある 小さな会社のための ブランドづくり入門



講師 佐藤 創

売上拡大

広告宣伝

全業種

商品やサービスに自信はあるのに、なぜか選ばれない。その背景には、「他と何が違うのか」「どんな価値を届けたいのか」が伝わりきっていないことがあります。本セミナーでは、小さな会社が自社の強みや想いを整理し、選ばれる理由として伝えるためのコンセプトづくりを、ブランディングの具体例を交えて解説します。

29 (月) 14:20~15:20

法人顧客との価格交渉 3つの成功ポイント



講師 室岡 庸司

価格転嫁

経営知識

BtoB事業者

法人取引先との価格交渉を有利に進めるために必要なのはズバリ「事前準備」です。3つの成功ポイントをもとに、どのような情報を、どこから収集して準備したらよいか、具体的なツールを紹介しながらお伝えします。

30 (火) 14:20~15:20

「何を投稿すればいいかわからない」を解消 売り込まずに選ばれる SNS発信習慣の作り方



講師 二階堂 真悟

売上拡大

情報発信

BtoC事業者

「SNSを活用したいけど、投稿が続かない。」とお悩みではありませんか？本セミナーでは、そんな発信を阻む原因7つと、その解消法についてワークを交えながら解説する他、毎日の仕事やお客様との会話を、無理なく続けられる投稿に変えるポイントもお伝えします。