

収益力改善と価格転嫁

3ステップのチーム支援

STEP
1
目標
設定

STEP
2
採算の
可視化

STEP
3
価格
転嫁

こんなお悩みを解決！

- 継続する営業赤字をなんとかしたい！
- 今まで通りの収益状況を変えたい！
- 足元と数年先の両方を整理したい！

目標設定



佐藤 創

中小企業診断士・高度情報処理技術者

採算の可視化



室岡 庸司

中小企業診断士・高度情報処理技術者

価格転嫁



室岡 庸司

中小企業診断士・高度情報処理技術者

黒字化への道のりを整理

損益分岐点分析と、キャッシュフロー分析から、何年後にどのような損益状況にすべきかを整理し提案します。

採算の可視化

商品ラインナップの採算を見えるようにし、注力すべき商品を整理します。

価格転嫁の実行支援

事業者だけでは決めかねてしまう価格転嫁や、取引先への価格交渉を粘り強く実行するための継続サポートを実施。

サポート
1

決算書と試算表から損益分岐点分析を行います。

サポート
2

キャッシュフロー黒字化、営業利益黒字化など、数年先の目標を整理。

サポート
3

目標達成のためのアクションプラン概要を共に検討。

サポート
1

原価管理の方法をヒアリングし、必要に応じて管理方法を改良。

サポート
2

商品一覧の粗利ミックス表を作成し、採算の可視化を支援。

サポート
3

改善効果を見据えながら、価格転嫁すべき商品を決定。

サポート
1

価格交渉をすべき商品を踏まえて事前準備する資料を提案。

サポート
2

事前準備資料の作成支援と、資料内容へのアドバイスを継続。

サポート
3

価格交渉の想定問答などをして、実際の交渉のテーブルで実行。

？

よろず支援拠点チーム支援パッケージってなに？

よろず支援拠点のコーディネーターが、特定テーマの課題解決のためにチームを組んで、継続的に支援をさせていただく課題解決型のチーム支援のことです。無料で何度でもご相談いただけます。

(担当コーディネーターは一例です。内容に応じ適切なご支援になるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定します)

思いをカタチにする経営相談所・宮城県よろず支援拠点

みやぎよろず

【電話対応時間】 平日 9:00~17:00

TEL : 022-393-8044

f @miyagiyo-rozu i @miyagiyo-rozu

