

4月 セミナー のごあんない

オンライン

参加費
無料

事前
予約制

Teams
オンライン

先着
10名
程度

お申込み
はこちらから



注意
事項

- お申し込みは先着順です。定員になり次第×切いたします。
- 同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。
- キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなる場合がございます。

TEL

022-393-8044

16 (木) 14:20~15:20

その広告、「話しかけて」ますか？ 反応が変わる「会話型広告」 実践セミナー



売上拡大 広告宣伝 全業種 講師 佐藤 創

「広告を出しても、売上につながらない…」とお悩みではありませんか？原因は「一方通行」の広告にあります。セミナーでは、顧客の悩みに沿って「買う理由」を引き出す会話型広告の作り方を具体事例で解説します。反応率・成約率を高める実践手法をお持ち帰り頂きます。

17 (金) 14:20~15:20

IT音痴でも出来る Instagram集客術



売上拡大 情報発信 B2C事業 講師 遠藤 さゆり

Instagram、活用できていますか？情報発信の基本として、SNSを使った事業運営を構築しませんか？インスタ映えする写真の撮り方、広まりやすいハッシュタグの付け方、フォロワーの増やし方、集客へのむすび付け方について、インスタ初心者の方にもわかりやすく解説します。

20 (月) 14:20~15:20

「本当はこれが必要だった」を引き出す！ 満足度と客単価・リピート率を高める トークスクリプト作成セミナー



売上拡大 現場改善 サービス業 講師 鈴木 貴之

「お客様の注文通りに売る」だけの御用聞きから脱却しませんか？AIを活用してお客様自身も気づいていない「真の悩み」を言語化し、最適な解決策を提案する手法を伝授します。「注文通り」ではなく「本当に必要なもの」を引き出すことで、お客様の満足度を最大化するワークをご説明します。

※なおセミナーではAIを使いますのでChatGPTやGeminiをご用意ください。

22 (水) 14:20~15:20

～トラブルなく会社を譲りたい～ 親族内承継 よくある 10のトラブル回避策・徹底解説



事業承継 親族内承継 全業種 講師 南山 勇人

「大切な会社をトラブルなく子供に託したい」。先代の大切な想いがある一方、事業承継に関するトラブルの素が身近に潜んでいる可能性があります。東京で10年間、税理士・事業承継コンサルタントとして活動してきた中で「特にケアをしておいた方がよいと感じた10のポイント」を徹底解説します。

27 (月) 14:20~15:20

値上げしてもなかなか 利益が残らない方へ。 原価計算と値付けの基本



売上拡大 経営知識 全業種 講師 室岡 庸司

「値上げしても利益が残らない…」そんなお悩みはありませんか？その原因は、原価の見落としにあるかもしれません。本セミナーでは、数字が苦手な方でも分かりやすいようシンプルな「お金の残し方」をお伝えします。会社の本当のコストを把握して、日々のもやもやを解消しましょう。

30 (木) 14:20~15:20

小さく始めて、ずっと売れる。 利益をもたらす自社ECの作り方 ～24時間働く“もう一人の店員”をつくる方法～



売上拡大 EC 小売業 講師 山内 恭輔

スモールビジネスとしてECを始めたい方、ECで売り上げが伸び悩んでいる方へ。ECは365日・24時間商品を販売してくれる“もう一人の店員”のような存在。売れるためにすべきこと、売れているお店の特徴、そして長く売れ続けるための考え方を60分で体系的にお伝えします。

4月から相談時間が変わります。

1回のご面談が60分 → 80分になります。増えた時間で、次回日程予約や成果の確認、ご支援の流れの確認などを行い、より充実した内容に致します。

【午前の相談】
09:20～ 10:40～

【午後の相談】
12:50～ 14:10～ 15:30～

社長の挑戦を支えるパートナー。

何度でも 無料

経営のお困り事、ご相談ください。

【よくあるご相談の例】

- * 「新しい集客方法を試したいけれど、どこから手を付ければいいのか…」
- * 「デジタル化やDXを進めたいけれど、まずは何から始めるべき？」
- * 「来年の計画を立てるにあたり、コストを抑えつつ成果を上げたい」
- * 「補助金を活用したいがどのように進めれば良いかわからない」

対象

中小企業 ・ 個人事業主 ・ 創業予定者