

宮城県よろず支援拠点 令和6年度

Teams  
オンライン

参加費  
無料

事前  
予約制

# 5月セミナー&三二相談会 ごあんない

**注意事項**

※お申し込みは先着順です。定員になり次第メ切いたします。  
 ※同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。  
 ※キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなる場合がございます。

セミナーの  
お申込みはこちらから



宮城よろず  
インスタもどうぞ



電話でのお問合せ・相談申し込み  
**TEL 022-393-8044**

## はじめての商談会でも怖くない！ バイヤーに刺さる商品PRのノウハウ

講師

宮城県よろず支援拠点

5/24  
(金)

売上拡大 販路開拓 食品製造業

13:30~14:30  
定員：先着10名程度

商談会や展示会を活用してみませんか？販路開拓の王道は「商談会・展示会」です。ここでいかにバイヤーが求める情報を提供できるか、が商談成立のカギです。やったことがないから難しそうですか？百貨店勤務経験豊富なコーディネーターが、商談会の経験ゼロの方にもわかりやすくお伝えします。  
 ※参加者は、食品製造業や、くだもの等生産者向けです。



山田 貴

## 「儲かる値上げ」って何！？ コスト上昇に悩む小売店・飲食店のための 上手な値上げのコツ

講師

宮城県よろず支援拠点

5/27  
(月)

売上拡大 生産性向上 BtoC事業

13:30~14:30  
定員：先着10名程度

「値上げしたいのは山々だけど、、、」という方は必見！上手な値上げは売上増加に繋がります。仕入価格アップ、水道光熱費アップ、人件費アップと今年も続くコスト上昇。上昇分を価格に転嫁させ値上げ前の客数も維持する、「儲かる値上げ」を実現するコツをお伝えします。



室岡 庸司

## 基礎から学ぶ初めての補助金活用 小規模事業者向け『持続化補助金』

講師

宮城県よろず支援拠点

5/29  
(水)

売上拡大 施策活用 全業種

15:00~16:00  
定員：先着10名程度

「個人事業主でも補助金ってもらえるの？」「補助金を活用してみたいけど申請が難しそう…」「補助金は申請したらすぐもらえるの？」などなど…。補助金に対する様々な疑問を解決しませんか？商品の宣伝やホームページ開設、店舗改修など、幅広い目的で活用できる『持続化補助金』について、初めての補助金申請を考えている方にもわかりやすく解説します。



清野 恵介

## 元銀行員が教える！ 金融機関との上手な付き合い方と、 融資の基本

講師

宮城県よろず支援拠点

5/29  
(水)

経営改善 資金繰り 全業種

13:30~14:30  
定員：先着10名程度

「銀行ってなんだか敷居が高くて、、、」「うちみたいな小さなところは相手にしてもらえないんじゃない？」と思っていませんか？金融機関の果たす様々な役割を知れば、付き合い方の幅が広がり、御社の経営改善も進んでいきます。どのようにしたら良い関係を築けるか、ちょっとした工夫でできることをお伝えします。



福地 尚美

講師

宮城県よろず支援拠点

## 小規模事業者が ファンづくりをするための 広告活用ノウハウ

5/31  
(金)

13:30~14:30  
定員：先着10名程度

売上拡大 広告宣伝 B2C事業

「広告のチラシを出しても効果はない」、「集客の方法は何かないか」と広告迷子になっている小規模事業者さまへ。例えばチラシ1つでもただ出せばよいというものではありません。広告とは読み手とのコミュニケーションの1つ。言いたいことを言うだけの広告は、誰にも反応しません。読み手の悩みが解決するチラシやSNSでの発信などをすることが大切です。店舗コンセプト検討やキャッチコピーも踏まえた、広告活用のノウハウを具体的にお伝えします。



佐藤 創

経営のお困り事、ご相談下さい。

対象 中小企業・個人事業主・創業予定者