

令和5年

セミナー&ミニ相談会ってなに？

60分のなかで、セミナーでの情報提供、経営課題への質疑応答、参加事業者さんとの横のつながりを得られるお得なセミナーです！

Teams
オンライン

参加費
無料

事前
予約制

12月セミナー&ミニ相談会 ごあんない

注意事項

※お申し込みは先着順です。定員になり次第メ切いたします。
 ※同業者や経営コンサルタントの方、およびセミナー内容を自社サービス・商品として営業する方はご参加頂けません。
 ※キャンセルの場合は必ず2日前までにご連絡下さい。無断欠席の場合、今後セミナーへのご案内ができなくなる場合がございます。

ミニセミナーの
お申込みはこちらから



facebookでは経営のお役
立ち情報、補助金情報など
をお伝えしています。



お問合せ・相談申し込み

TEL 022-393-8044

経営改善にキャッチコピーを。 強みを言語化し集客につなげる ノウハウ・初級編

講師

宮城県よろず支援拠点



佐藤 創

12/21
(木)

売上拡大 広告宣伝 全業種

10:30~11:30
定員：先着5名程度

収益力を強化するには、売上拡大を図っていくことが必要です。当社の強みを言語化できていますか？単なるキャンペーンチラシではなく、地力を高めるため広告やキャッチコピーを効果的に作成・活用するノウハウをお伝えします。

アンケートを使ってお客様のお悩み解決 集客力アップを目指す (ビューティー編)

講師

宮城県よろず支援拠点



藤本 久志

12/21
(木)

売上拡大 現場改善 B2C事業

14:00~15:00
定員：先着5名程度

お客様の声が聞こえていますか？たった1枚のアンケートでお客様のニーズを把握することができます。お店の強みでお客様のニーズを満たすことが商売の王道。誰でもできる簡単な、アンケート作成から集客までをお話します。

それっていい融資？悪い融資？ 融資のイロハをお伝えします

講師

宮城県よろず支援拠点



鈴木 崇広

12/25
(月)

経営改善 資金繰り 全業種

11:00~12:00
定員：先着5名程度

資金調達を選択肢として金融機関からの借入があります。本セミナーでは、事業主の皆様が事業資金借入を検討する上で、最低限知っておきたい基本事項についてお話いたします。セミナーを受けて頂ければ、融資のナゾが解けるとおもいます。融資ってどうやって受けるの？と思っている方はご参加ください。

IT音痴の初心者でも出来る インスタグラム集客術

講師

宮城県よろず支援拠点



遠藤 さゆり

12/25
(月)

売上拡大 IT活用 B2C事業

15:00~16:00
定員：先着5名程度

インスタグラム、活用できていますか？情報発信の基本として、SNSを使った事業運営を構築しませんか？インスタ映えする写真の撮り方、広まりやすいハッシュタグの付け方、フォロワーの増やし方、集客へのむずび付け方について、インスタ初心者の方にもわかりやすく解説します。

価格転嫁できていますか？ 値付けと価格交渉のポイント

講師

宮城県よろず支援拠点



室岡 庸司

12/26
(火)

売上拡大 財務管理 全業種

13:30~14:30
定員：先着5名程度

原材料・エネルギーコストの高騰、人件費アップなどのコスト上昇が続いていますが、増加したコスト分を上手く価格に転嫁できていますか？今回のセミナーでは価格転嫁を進めるにあたって頭を悩ませる「値付け」と「価格交渉」のポイントをお伝えします。

採用力アップで人材獲得！セミナー

講師

宮城県よろず支援拠点



経澤 進

12/26
(火)

雇用 採用 全業種

15:00~16:00
定員：先着5名程度

テレビCMでおなじみの無料サービス「Airワーク」を活用した人材募集についてを解説します。サイトの使い方と応募者を集めるためのコツをお伝えします。自社の採用ページを持っていないという方は必見です！